



Resolució de conflictes

Continguts

- Prevenció i Gestió del conflicte individual i col·lectiu.
- Identificació de les parts del conflicte.
- El valor de la mediació.

Data

- 21/10/09

Hora

- de 16:00 a 20:00 h

Metodologia

- Pràctica, casos, Elaboració fulls de ruta, rol-play, borsa de propostes

“Hem escollit els dofins, perquè en el dia a dia conviuen i resolen el conflicte fins fer junts una companyia perfecta”



Gestió de Projectes i Psicologia I

Continguts

- El procés d'un projecte
- Pensament estratègic durant el procés d'un projecte

Data

- 18/11/09

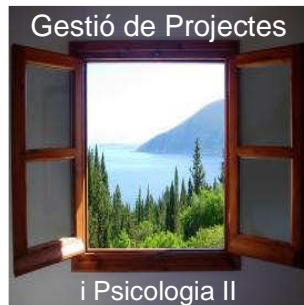
Hora

- de 16:00 a 20:00 h

Metodologia

- Pràctica, casos, Elaboració fulls de ruta, rol-play, borsa de propostes

“La gestió d'un projecte vol de l'adaptació, de la força, de la precisió i de la bellesa...”



Gestió de Projectes i Psicologia II

Continguts

- Simulació de la creació i desenvolupament d'un projecte.
- Avaluació i coaching individual i grupal de la gestió.
- Cloenda del cicle de seminari “Gestió del Talent”.

Data

- 16/12/09

Hora

- de 16:00 a 20:00 h

Metodologia

- Pràctica, exposició de casos, elaboració de full de ruta i borsa de propostes.

“Un projecte sempre dona oportunitats i obre finestres a nous horitzons”

Inscripcions

- Accés gratuït.
- Inscripció prèvia:
 - o Tel. +34938050409
 - o ignovaempresa@aj-igualada.net
 - o www.gestiodeltalent.com

Emplaçament

- IG-NOVA EMPRESA, Avda. Mestre Muntaner, 86, Igualada.

Adreçat a:

- Persones emprenedores.
- Persones amb càrrecs directius, i comandaments intermedis.
- Persones que vulguin millorar les seves competències professionals.
- Persones demandants d'ocupació.

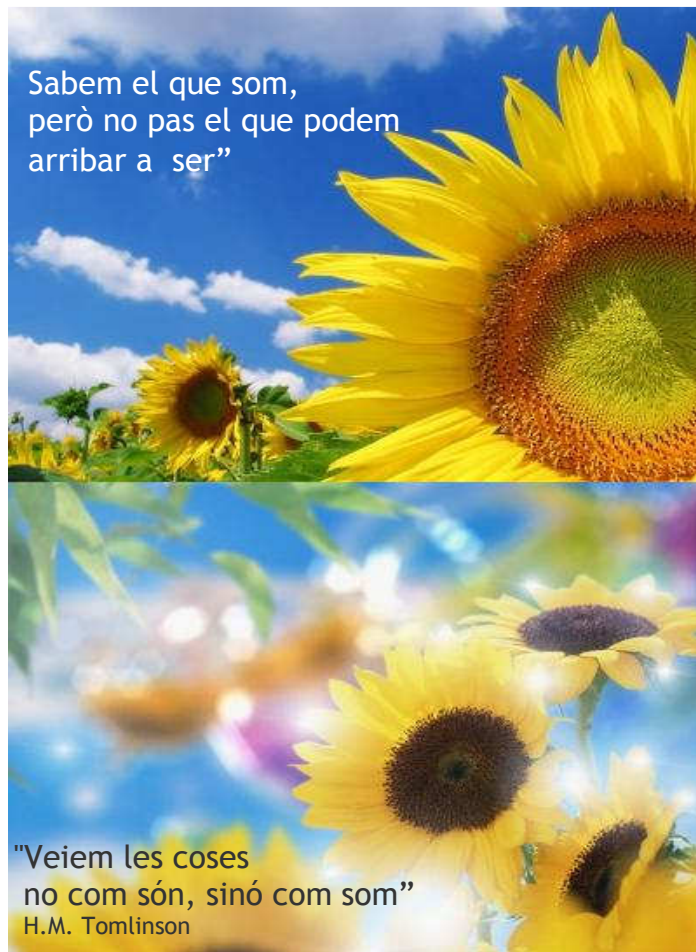
Organitza



En el marc d'



Amb el finançament de:



Sabem el que som, però no pas el que podem arribar a ser”

“Veiem les coses no com són, sinó com som”
H.M. Tomlinson

La Gestió del Talent

en Organitzacions d'Alt Rendiment

“9 Seminaris de Formació per a l'Excel·lència Empresarial”

Febrer - Desembre 2009

www.gestiodeltalent.com



Gestió del Temps



Treball en Equip I



Treball en Equip II



La Gestió del Talent

en Organitzacions d'Alt Rendiment



Taller de Negociació



Taller avançat de Negociació

Continguts

- El temps, teories d'equilibri temporal, Identificació dels lladres del temps, hàbits, prioritització, agenda.
- Eines per a la millora de la gestió del temps.
- La gestió del temps en equip.

Data

- 25/02/09

Hora

- de 16:00 a 20:00 h

Metodologia

- Pràctica, exposició de casos, elaboració de full de ruta i borsa de propostes.

“Cada pètal és desigual, com cada minut és diferent. La gestió del temps és qualitativa i asimètrica”

Continguts

- Lideratge i Comunicació: habilitats directives i emocionals.
- Claus d'Intel.ligència Emocional
- Eines pel desenvolupament de les pròpies habilitats.

Data

- 18/03/09

Hora

- de 16:00 a 20:00 h

Metodologia

- Pràctica, exposició de casos, elaboració de full de ruta i borsa de propostes.

“Un equip és un estat d'ànim”

Continguts

- Coaching.
- El repte d'entrenar un equip.
- Treball en equip.
- La motivació de l'equip.
- Selecció i gestió per competències.

Data

- 22/04/09

Hora

- de 16:00 a 20:00 h

Metodologia

- Pràctica, exposició de casos, elaboració de full de ruta i borsa de propostes.

“Un equip és un procés de companyia i d'acompanyament, on hom es troba amb l'aprenentatge, la motivació i les fites”

Continguts

- Intel.ligència Connectiva
- Gestió del talent
- Estratègies corporatives pel desenvolupament de la creativitat en equips humans
- Eines per a la creació i gestió de la creativitat en equips humans.

Data

- 27/05/09

Hora

- de 16:00 a 20:00 h

Metodologia

- Pràctica, exposició de casos, elaboració de full de ruta i borsa de propostes.

“La intel·ligència d'un equip és qualitativament superior a la d'un sol individu”

Continguts

- Les diferents fases de la negociació.
- Estratègies i tàctiques.
- Les eines d'un bon negociador.

Data

- 17/06/09

Hora

- de 16:00 a 20:00 h

Metodologia

- Pràctica, exposició de casos, elaboració de full de ruta i borsa de propostes.

“Negociar vol dir relacionar-se amb l'entorn fent que un mateix expressi tota la seva riquesa, a costa de que l'entorn també ho faci”

Continguts

- Pensament estratègic i habilitats personals
- Coaching personal.

Data

- 16/09/09

Hora

- de 16:00 a 20:00 h

Metodologia

- Pràctica, casos, Elaboració fulls de ruta, vídeo sessions, rol-play, borsa de propostes.

“L'empatia és la clau d'un bon negociador: estar atent, conèixer i voler”

formació

creativitat

proacció

propostes

l'Anoia,
terra d'oportunitats